Фирме VD MAIS 20 лет – открываем новые горизонты

Firm VD MAIS 20 Years – Discover New Horizons

В. Давиденко, директор VD MAIS

В декабре 2013 года фирма VD MAIS вступила в третье десятилетие своей деятельности и, опираясь на накопленный опыт, позволяющий проанализировать тенденции и перспективы развития нашего бизнеса с учетом ситуации в отрасли и стране, мы ставим перед собой более глобальные задачи, которые предстоит решать в самом ближайшем будущем.

Прежде чем говорить об этих планах, остановлюсь на основных этапах нашего пути на протяжении 20-и лет к признанию и успеху.

Год 1993 – основание фирмы, первые шаги дистрибьюции и консалтинговых услуг по поставкам электронных компонентов компании Analog Devices, 5 сотрудников, офис – 20 кв.м; 1996 г. – первый контракт на поставку электронных компонентов компании Motorola, расширение офиса до 200 кв.м, учреждение журнала ЭКиС, увеличение числа специалистов до 20-ти. 1998 г. – введение нового структурного подразделения по проектированию и изготовлению печатных плат, заключение официального контракта на авторизованные поставки в Украину продукции компании Analog Devices. 2000 год – структуризация фирмы, формирование специализированных подразделений по поставкам компонентов различного назначения уже более 20-ти компаний, дистрибьютором которых в Украине стала VD MAIS, число сотрудников составляет уже более 30-ти человек, в Харькове открыто представительство фирмы, позволившее стать ближе к потребителям этого крупного промышленного центра.

> ***«Все 20 лет, прошедшие со времени создания фирмы, она динамично развивается, полностью соответствуя современным представлениям об успешном и открытом бизнесе. И главное при этом – стремление не только не снижать взятых темпов, а постоянно наращивать их, чтобы реализовать все планы вопреки не всегда благоприятной конъюнктуре современного бизнеса.»***

Предоставляя бесплатно консалтинговые услуги, специалисты фирмы все эти годы видели свое назначение не только в обеспечении поставок компонентов зарубежного производства в Украину, а и придавали особое значение оптимальности этого выбора для удовлетворения требований конкретного заказчика, как по параметрам, так и по условиям эксплуатации и стоимости. Такой подход полностью оправдал себя и позволил наладить доверительные партнерские отношения с ведущими научными и производственными объединениями Украины, сохраненные до настоящего времени и значительно упрочившиеся.

2003 г. – фирме 10 лет, нужно и можно расширять объемы услуг, поднимать выше планку поставленных задач, хотя есть результаты, которыми можно гордиться, – в 2002 г. объем продаж составил $ 20 млн.

Теперь кроме электронных компонентов VD MAIS поставляет в широкой номенклатуре шкафы и корпуса, сетевое и кабельное оборудование, системы и средства промышленной автоматизации, материалы и оборудование для поверхностного монтажа, измерительную аппаратуру, испытательное оборудование, запасные части к офисной технике, разрабатывает и изготавливает под заказ печатные платы, промышленные компьютеры, электронные модули и пр. В результате сформирована структура, обеспечившая повышение устойчивости фирмы перед непредсказуемыми колебаниями рынка, а также позволившая перейти к следующему этапу нашей эволюции – созданию замкнутого цикла услуг "под ключ". Но для его реализации недоставало еще одного звена – собственной производственной базы.

Именно в связи с этим в 2005 г. на фирме было создано подразделение контрактного производства и, кроме того, поставлена задача на перспективу – создания замкнутого цикла услуг для заказчика.

В наши планы входило предоставление услуг по разработке согласно техническому заданию заказчика электрических схем, разработке и изготовлению печатных плат, подбору и поставке электронных компонентов, автоматизированной сборке электронных узлов на собственном контрактном производстве, контролю и испытаниям готовых изделий.

Эта задача была настолько уходящей в будущее, что к ее полному решению мы подошли только в канун 20-летия. А тогда для ее воплощения в жизнь нужно было начинать с расширения жизненного пространства, отказавшись от дорогостоящей аренды ограниченных площадей, поэтому в 2004 г. мы приступили к строительству собственного 12-этажного офиса, в котором должны были разместиться все подразделения, а также рассчитанные на расширение объемов работ контрактное производство и склад.

Офис VD MAIS

Понимая, что увеличение объемов услуг влечет за собой необходимость предоставления заказчику гарантии качества их выполнения на современном уровне, мы прошли в 2005 г. сертификацию на соответствие менеджмента качества требованиям стандарта ISO 9001:2000. Повторные аудиты по стандарту ISO 9001:2008 проведены в 2008 и 2011 гг., их результатом стало расширение объема сертифицированных услуг. Ставя перед собой задачу сохранения окружающей среды, в марте 2013 г. мы успешно прошли сертификацию системы экологического менеджмента фирмы на соответствие требованиям международного стандарта ISO 14001:2004. Дальнейшим шагом к повышению качества услуг является подготовка фирмы к сертификации на соответствие менеджмента качества требованиям стандарта ISO/TS 16949, относящегося к автомобильной промышленности.

Возвращаясь немного назад, можно сказать, что к расширению объемов услуг мы подошли продуманно и ответственно, поэтому, когда в мае 2008 г. строительство нового офиса площадью 15 тысяч кв.м, оборудованного по последнему слову техники, было завершено, мы осуществили переезд, ни на день не прерывая обслуживание заказчиков.

В канун 15-летия VD MAIS мы могли приступить к эффективному освоению открывшихся перед фирмой новых возможностей, позволивших значительно увеличить склад, масштабы и производительность контрактного производства, создать новые подразделения и перейти к реализации идеи замкнутого цикла услуг. Для этого в 2009 г. на фирме был создан отдел разработки, выполняющий проектирование электронных устройств и приборов по техническим заданиям заказчика, сопровождающий изготовление и испытания опытных образцов, их подготовку к серийному производству.

Основной девиз фирмы: "все из одних рук" стал реальностью, обеспечивая сокращение сроков разработки и внедрения в производство новых изделий, их высокое качество и конкурентоспособность, как по техническим характеристикам, так и по цене.

Для лучшего понимания динамики процессов, происходящих в регионах, удовлетворения специфических требований региональных заказчиков и сокращения дистанции между поставщиком и клиентом, а также для ускорения выполнения поставленных задач в дополнение к представительству в Харькове в 2005 г. в промышленно развитых городах Украины: Днепропетровске, Донецке и Севастополе, а в 2009 г. – в Одессе и Львове были открыты представительства фирмы, через которые стало возможным заказать и получить необходимые компоненты и оборудование. Это принесло весомые плоды в углублении сотрудничества с заказчиком. Кроме того, для размещения заказа стало возможным использование сети Интернет и *web*-сайта VD MAIS (*www.vdmais.kiev.ua*).

Дополнительным связующим звеном между VD MAIS и ее клиентами является учрежденный фирмой в 1996 г. ежемесячный научно-технический журнал "Электронные компоненты и систе-

мы", ставший источником информации о достижениях и перспективных направлениях современной науки и техники и предназначенный для разработчиков новой аппаратуры, соответствующей современным требованиям.

Сплоченный коллектив грамотных специалистов, широкий спектр предоставляемых услуг, наличие большого склада в Киеве, собственной производственной базы и региональных представительств VD MAIS привлекают к сотрудничеству с фирмой все больше партнеров, в число которых входит более 50-ти известных во всем мире производителей электронных компонентов, систем и оборудования, а также – более 3000 заказчиков.

Реагируя на стремительное развитие светодиодной техники, фирма VD MAIS активно расширяет фронт работ в этом направлении. Теперь для разработчиков и изготовителей светодиодной техники выполняются не только поставки светодиодов и компонентов светодиодных устройств, а и предлагаются услуги по изготовлению, в том числе срочному, светодиодных модулей. Для выполнения таких работ оказались весьма своевременными и востребованными услуги по разработке печатных плат на алюминиевой основе, их изготовлению и пайке.

Новым шагам, позволяющим выйти за рамки дистрибьюции изделий известных мировых брендов в Украину, является производство собственной продукции по заказам зарубежных партнеров. К этому направлению деятельности можно отнести договор с представителями немецкой автомобильной промышленности, в рамках которого на контрактном производстве VD MAIS изготавливаются электронные блоки для систем управления узлами автомобилей Mercedes-Benz, Audi и Renault, а с июля 2014 г. запланировано изготовление таких узлов и для автомобиля Ford. Этот успех можно считать прорывом, удавшейся попыткой открытия перед фирмой новых горизонтов для участия в общеевропейском процессе создания современной электронной техники.

Все это стало возможным благодаря модернизации контрактного производства фирмы, расширенного под потенциальные потребности рынка и оказавшегося готовым к выполнению таких серьезных проектов. Очередным шагом в этом же направлении является приобретение и введение в эксплуатацию на контрактном производстве VD MAIS робота Power Select фирмы SEHO по автоматизированной селективной пайке компонентов, устанавливаемых в отверстия печатной платы. Это позволяет не только увеличить производительность, но и значительно повысить качество выполнения монтажа и надежность электронных узлов.

В ближайших планах, к реализации которых мы уже приступили, строительство завода в Киевской области по средне- и крупносерийному производству электронных узлов в расчете на новые проекты, в том числе зарубежные. Деловые переговоры уже ведутся с потенциальными партнерами. Кроме всего прочего это позволит создать в Украине новые рабочие места.

Возможность выполнения комплексных услуг, работа "под ключ", в том числе для зарубежных заказчиков, открывают перед нами новые горизонты и придают уверенности в том, что намеченные планы и достигнутые договоренности о сотрудничестве будут реализованы. А это обеспечит устойчивость и процветание нашего бизнеса и, опосредованно, – повышение роли Украины в европейском и общемировом процессе создания гармоничного сообщества на Земле.

Выражаем благодарность нашим партнерам за надежное многолетнее сотрудничество и готовность к расширению контактов, всегда оставаясь верными принятым обязательствам!

В. Давиденко